



2007年8月

# 新闻动态

---

2007年7月

## 在触控面板(touch panel)领域的专长

苹果公司(Apple)通过其iPhone产品新颖的设计进一步使触控面板(touch panel)成为热门话题。在过去的9个月里，Hendy咨询为一个触控面板领域的新建企业完成了一项内容广泛而深入的战略市场计划。该客户的新颖的光学触控技术拥有许多独特的优点如双触控(double touch)功能等。

在完成这个项目的过程中，Hendy咨询采访了触控面板8个主要应用领域的24位资深人士。这8个主要应用领域是，主流手机，智慧型手机(smartphone)/PDA，便携式多媒体产品，汽车及GPS，POS (point - of sales)，kiosk，自动化及专业设备和手写电脑。所采访的对象也都是相关领域的世界著名企业里的技术，市场和产品管理方面的资深人士，如Apple，MICROS，Sony Ericsson，Palm和Garmin等。

这一咨询项目的完成进一步加强了Hendy咨询在触控面板领域的信用度，深化了Hendy咨询对亚洲，美洲，欧洲及其他地区各触控面板企业及各触控面板技术的全面了解。Hendy咨询相信，我们有充足的实力为触控面板领域及触控面板应用领域的企业及投资机构提供领先的咨询服务。

---

2007年5月

## 为化学公司做电子材料领域的并购方案的咨询

Hendy咨询最近为一家世界级的化学公司完成了一项在电子材料领域的并购(merger and acquisition)方案的咨询项目。通过对显示器，半导体，印刷电路板，固态发光器(solid state lighting)及光伏(solar)领域内的60多家电子材料企业的分析，Hendy咨询为客户筛选出了其中几个企业作为潜在的并购目标，以期拓宽该客户的业务能力，并创造协同效应(synergy)及新价值。

Ian Hendy，Hendy咨询的创始人及首席执行官说：“这一咨询项目进一步加强了Hendy咨询在电子材料及电子化学领域的信用度。在这一时期一大批美国及亚洲的企业伺机在这些领域做进一步的投资，私人股本基金(private equity funds)也源源涌入。Hendy咨询相信，我们对电子材料及电子化学领域的了解是深入和领先的，并有充分的能力为这些领域的投资者提供优质的咨询服务。”



2007年8月

## 新闻动态

---

2007年2月

### 为英国及中国企业提供LCD采购战略咨询

Hendy咨询最近为两间完全不同的企业提供LCD采购战略的咨询服务:一间是中国的跨国公司,另一间是英国的新建企业。

Ian Hendy, Hendy咨询的创始人及首席执行官说:“Hendy咨询自2003年建立以来已经完成了一系列关于LCD采购方面的咨询项目。这包括从最初所做的关于transflective显示器的采购,到最近的关于bistable显示器及大尺寸TFT-LCD的采购。

很明显LCD采购是一项复杂的战略性的任务。在采购时对于LCD成本(特别是原材料成本)的评估必须与另外一些因素综合起来考虑,如LCD生产厂商对所谈生意的真正兴趣程度,特别是所谈的生意是否与LCD生产厂商自己的整体业务布局相匹配。我们相信基于价钱的投机式的采购方式是困难的也不能持久的。相反地,显示器方面的专业咨询机构如Hendy咨询可以帮助客户提炼一个长期性的LCD采购战略。亚洲及西方的企业在LCD采购过程中面临许多同样的挑战,如需要了解LCD生产厂商的技术,工厂,成本和供货能力等,并需要搞清楚如何调整企业本身的商业战略以保证长期的竞争优势。

尤其令Hendy咨询兴奋的是,我们进入了中国显示器市场并把我们的服务带到了那里。”

---

2006年12月

### 加强在与显示器相关的半导体领域的信用度

在2006年期间Hendy咨询加强了在与显示器相关的半导体领域的信用度。

至2006年底为止,Hendy咨询已完成了多个与显示器相关的半导体领域的咨询项目,其中包括一个对显示器驱动芯片(driver IC)领域的整体评估的项目,涵盖LCD, OLED, PDP, cholesteric ICs及电视芯片(TV architecture chips)。Hendy咨询除了为客户提供在混合信号(mixed signal)和数字半导体(digital semiconductor)领域的市场战略,产品战略及竞争定位战略等方面的咨询服务,也为客户分析integration on glass及integration on silicon两种方式各自的特点,这有助于半导体生产厂商了解系统层次的问题。



2007年8月

## 新闻动态

---

2006年12月

### 为LG.Philips Displays(现名为 LP Displays)的整合做咨询顾问

Hendy咨询为世界上最大的阴极射线管(CRT)生产企业LG.Philips Displays的整合做咨询顾问。

Ian Hendy, Hendy咨询的创始人及首席执行官说:“我们很荣幸被选为这个整合项目的咨询顾问。我们为此组建了一个世界级的CRT专业队伍为客户服务,包括市场,工厂管理及业务总管理方面的专业人员。我们为客户提供了一套广泛的咨询服务,包括市场开发,资产售出(Trade-sales)及业务增长战略等。Hendy咨询的这个项目也被著名的关于亚洲金融市场的杂志<<国际金融回顾>>(IFR Asia - International Financing Review Asia)的Luc Mongeon所报导。这也证明了Hendy咨询是值得信赖的为显示器和高科技企业及相关行业投资者提供世界级服务的咨询公司。”

---

2006年12月

### 在2006年成功地扩展客户群

2006年对Hendy咨询来说是成功的一年。在这一年中Hendy咨询为4个大洲的9个客户提供了咨询服务。这些客户包括金融整合顾问机构,投资银行,显示器和高科技行业的跨国公司及其新建企业。Hendy咨询完成的项目有:

- 为一间LCD背光源(LCD backlight)企业做市场评估及产品定位战略
- 为一间显示器驱动芯片(driver IC)企业做市场评估及发展战略
- 为一间OLED及驱动芯片企业做技术发展战略
- 为一间制作手机外壳的企业做竞争能力分析及其产业售出(Trade-sales)战略
- 为一间新型显示技术企业做采购战略及企业竞争能力分析
- 为一项私人股本资金(private equity fund)做投资TV行业的可行性分析
- 为一间投资银行做对CRT和LCD TV的前景展望分析
- 为一间触控面板(touch panel)企业做战略性市场开拓计划
- 为一间整合咨询机构及一组投资银行做关于一间大型CRT企业的整合咨询



2007年8月

## 新闻动态

---

2006年9月

### 对LCD和CRT TV市场的前景展望

Hendy咨询最近完成了关于LCD和CRT TV的成本及市场需求的展望分析。这一分析主要是运用了Monte Carlo分析法(一种风险分析方法), 通过解剖每一种技术的主要成本元素及考虑到未来5年里TV市场在元器件及整机范围内可能发生的变化, 来模拟未来LCD和CRT TV的成本曲线及市场需求的变化。Hendy咨询的分析结果表明, 平板显示器的继续市场渗透对原材料生产商, 显示器生产商及整机生产商都有非常重大的影响。

---

2006年4月

### 对欧洲显示器行业的展望

Ian Hendy, Hendy咨询的创始人及首席执行官最近在英国SID (Society of Information Display)年会上做了对欧洲显示器行业展望的报告。报告中有许多令人深思的内容。

如您需要一份此报告(免费), 请直接与Hendy咨询联系。

---

2005年6月

### 加入英国SID (Society of Information Display)协会

Ian Hendy, Hendy咨询的创始人及首席执行官最近接受了英国SID协会的邀请加入了该协会。Hendy先生将进一步推进英国及欧洲显示器行业的发展。

---

2005年1月

### 对于大尺寸LCD市场的展望

Hendy咨询今天发表了对大尺寸LCD在2005及2006年的市场展望报告。报告指出第7代生产线(Gen 7)并不乐观的投资回报预测, 行业的过分扩张及LCD TV需求的波动性使得LCD行业面临挑战。

如您需要一份此报告(免费), 请直接与Hendy咨询联系。



2007年8月

## 新闻动态

### 联系我们

**Hendy**咨询设在英国伦敦。请通过以下方式与我们联系：

电话： +44 20 8878 5775

电子邮件：[ian.hendy@hendyconsulting.com](mailto:ian.hendy@hendyconsulting.com) 或  
[mei.han@hendyconsulting.com](mailto:mei.han@hendyconsulting.com)

网址： [www.hendyconsulting.com](http://www.hendyconsulting.com)